

Иванов  
Иван Иванович

EmIQ Понимание эмоций  
Отчёт для респондента



### ИНФОРМАЦИЯ О ТЕСТИРОВАНИИ

ДАТА ТЕСТИРОВАНИЯ	08.12.2022 12:56:54
ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ ТЕСТИРОВАНИЯ	00:09:08



### ИНФОРМАЦИЯ О РЕСПОНДЕНТЕ

ДАТА РОЖДЕНИЯ	27.09.1979
ПОЛ РЕСПОНДЕНТА	мужской

ЛАБОРАТОРИЯ  
ГУМАНИТАРНЫЕ  
ТЕХНОЛОГИИ

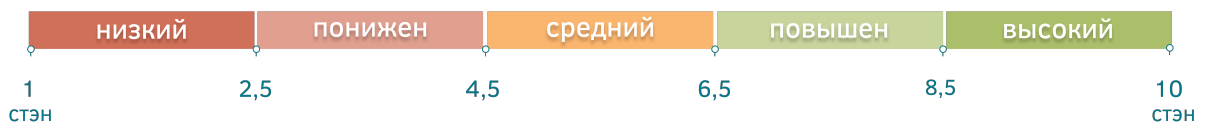




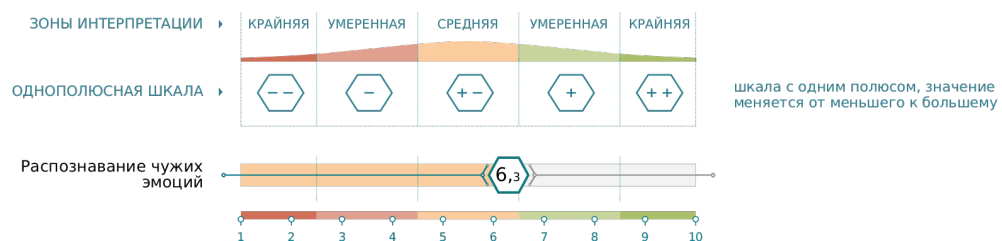
## ШКАЛА РЕЗУЛЬТАТОВ

Результаты отражаются на 10 балльной шкале стэнов (нормализованных стандартных баллов).

- 1** минимальный балл соответствует низкому потенциалу проявления способности
- 5,5** средний балл соответствует среднему потенциалу проявления способности
- 10** максимальный балл соответствует высокому потенциалу проявления способности



## ПРОФИЛЬ РЕЗУЛЬТАТОВ



## ОПИСАНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ

### Средний уровень

Как правило, Вы можете по выражению лица определить, что чувствует другой человек, но иногда это может быть сопряжено с некоторыми трудностями. Постарайтесь проявлять больше чуткости и внимания к лицевой экспрессии, мимике и другим невербальным проявлениям собеседника, и тогда Вы сможете улучшить вашу способность к распознаванию эмоций других людей. У Вас есть для этого все необходимые задатки.



#### В какой работе важно?

- поддержка клиентов;
- преподавательская деятельность.



#### Как совершенствовать?

- Открыто спрашивайте. Не стесняйтесь задавать прямой вопрос о том, что Ваш собеседник чувствует прямо сейчас.
- Смотрите фильмы без звука. Пробуйте определить по мимике героев, о чём они говорят и что чувствуют, а потом проверьте себя.
- Попробуйте тренажёры распознавания эмоций. Это программы и приложения, предназначенные для тренировки умения распознавать эмоции по микровыражениям лица.



#### Что почитать?

Узнай лжеца по  
выражению лица  
Пол Экман, Уоллес  
В. Фризен

Профессор Пол Экман, как никто другой, умеет разбираться в людях. Ещё бы! Ведь он был консультантом популярного телесериала «Обмани меня» («Lie to me»), а также прототипом главного героя — доктора Лайтмана. Эта книга своеобразное продолжение бестселлера Экмана «Психология лжи». На конкретных примерах автор показывает, как безошибочно распознавать ложь, читая по лицам эмоции.

Психология  
эмоций  
Пол Экман

Что играет решающую роль в управлении поведением? Что читается по лицам и определяет качество нашей жизни? Что лежит в основе эффективного общения? Что мы испытываем с самого раннего детства? На все эти вопросы ответ один — эмоции. Эмоции явные, скрытые, контролируемые. Распознавать, оценивать, корректировать их на ранних стадиях у себя и у других научит книга Пола Экмана. Издание изобилует интересными фактами, случаями из жизни и конкретными практическими рекомендациями, а удачная подборка фотографий превосходного качества не оставит равнодушными даже самых строгих читателей.

Я вижу, о чём вы  
думаете  
Джо Наварро,  
Марвин Карлинс

Джо Наварро, бывший агент ФБР и эксперт в области невербального общения, учит моментально сканировать собеседника, расшифровывать едва заметные сигналы в его поведении, распознавать завуалированные эмоции и сразу же подмечать малейшие подвохи и признаки лжи.

Язык  
телодвижений  
Аллан Пиз,  
Барбара Пиз

Книга австралийской пары Аллана и Барбары Пиз написана на основе их знаменитого бестселлера «Язык телодвижений», впервые вышедшего в свет в 1978 году, а затем переведенного на 48 языков и разошедшегося огромными тиражами: общее количество проданных экземпляров превысило 20 миллионов. Авторы дают полную расшифровку всех телодвижений — мимика, позы, манеры, походка, взгляд, по которым можно легко разгадать настоящие чувства и мысли других людей.

Физиогномика в  
историях: деньги,  
секс и политика  
Артем Павлов

Эта книга — настоящий научно-криминальный детектив на основе реальных событий, состоящий из захватывающих, психологичных и чрезвычайно поучительных историй от экс-сотрудника оперативных и экспертных подразделений спецслужб, основателя НИЦ "Физиогномика", психолога, физиогномиста и полиграфолога Артема Павлова. Вы узнаете как по лицу определить, что за человек стоит перед Вами и можно ли ему доверять. Сквозь призму характеров и событий автор показывает, как физиогномика связана с психикой, поведением и всей эволюцией вида homo sapiens. И никакой эзотерики. Только эволюционная теория, нейронаука и поведенческая психология!